



## **Programa B2B Bike Shops 2026**

Parceria com lojas e oficinas para  
revenda e instalação de kits de  
conversão eBike iPedal

# O que compõe um Kit de Conversão?

**01**

MOTOR

- ESCOLHA COMO a eBike vai se comportar: condução suave e economia, ou alta potência e consumo maior?

**02**BATERIA +  
CARREGADOR

- ESCOLHA da melhor INTEGRAÇÃO com a bike
- ESCOLHA a AUTONOMIA desejada

**03**PEÇAS E ELETRO -  
OPCIONAL

- PERSONALIZE seu kit básico com alternativas de painéis, coroas, guias de corrente e outros componentes

Tela inicial do  
[ipedalshop.com.br](http://ipedalshop.com.br)



# Perfil ideal do parceiro - Bike Shop

Buscamos parceiros com perfil de **Revendedor Instalador**, para que nosso cliente final tenha um **ponto de contato próximo e de confiança**.

Um **volume interessante de venda** de kits de conversão e de serviços de instalação ocorre quando o parceiro tem as **seguintes características**:

- Possui **oficina** e capacidade de atendimento técnico avançado em bicicletas, suspensões, freios hidráulicos e afins
- Loja possui site e/ou perfil ativo em **redes sociais** (Instagram e Facebook)
- Tem **donos e/ou funcionários ciclistas que usarão ativamente ou estão dispostos a comprar um primeiro kit para testar**
- Tem **grupos grandes de ciclistas como clientes da loja** e membros desses grupos querem uma eBike

# Processo de recomendação de kits para o cliente

## Perfil do CLIENTE

Perfil de uso da bike, nível de condicionamento, idade, pedal SPD ou flat, premium ou custo-benefício



## Perfil da BIKE

Tamanho do quadro, HT ou Full Susp, movimento central: padrão e espessura da parede



## AUTONOMIA pretendida

Distância ou altimetria pretendida, ponderado pelo modalidade de ciclismo da aplicação

## RECOMENDAÇÃO DE KIT

Combinação ideal de **motor** (alta potência ou baixo consumo), **bateria** (de acordo com autonomia, consumo do motor e layout da bike) e **acessórios** (coroas, guias de corrente, painéis alternativos) para **maximizar a experiência do ciclista**. Através da personalização, a experiência pode ser superior quando comparada a uma eBike “big brands” para **velocidade média / autonomia / investimento**

# Processo de atendimento comercial

## do Bike Shop ao cliente final

### Coleta de informações no Bike Shop

- Escolha da potência do motor em função da necessidade física (idade, condicionamento, lesões) e terreno (plano ou montanhoso)
- Escolha da bateria pela potência/tensão do motor e autonomia pretendida

### Orcamento Self Service [ipedalshop.com.br](http://ipedalshop.com.br)

- Preços publicados no ipedalshop são os valores finais ao consumidor
- Montagem do carrinho de compras pelo bike shop, cálculo do frete e prazo de envio

Após o orçamento para o cliente, Bike Shop pode optar por Revenda ou Venda Direta e saber o valor final com a iPedal

### Orcamento final Bike Shop para o cliente final

Bike Shop acrescenta:

- peças do balcão recomendadas para trocar na conversão (corrente e cassette) e outras peças que o cliente precisar
- Serviço de instalação da conversão

# Política comercial de produtos iPedal

Qualidade	Qualificação	Desconto sobre o preço do iPedalShop	Desconto adicional forma de pagamento	Nota Fiscal de Venda	Pagamento Cartão de Crédito	Pagamento Faturado – Parceiros com histórico de compras com a iPedal	Comissão NF Serviço
Revenda Bike Shop	<ul style="list-style-type: none"> <li>Cadastro PJ Bike Shop no iPedalShop com CNPJ correto.</li> <li>O sistema reconhece automaticamente o CNPJ como revenda e aplica as condições de B2B</li> </ul>	25%		CNPJ do Bike Shop	<p>até 10x sem juros</p> <p>parcela mínima de R\$ 500</p>	Boleto 20/40/60 dias	Não se aplica
Venda via Bike Shop	<ul style="list-style-type: none"> <li>Cadastro PJ Bike Shop no iPedalShop.</li> <li>Inserir dados da NF do cliente final no campo “observações do pedido”.</li> <li>Escolher forma de pagamento “outras formas”/“depósito”, mas NÃO fazer o pagamento; a iPedal depois gera o link de pagamento.</li> </ul>	Não se aplica	5% no PIX à vista	CPF do cliente final	Não se aplica		15% do valor final da venda (descrição NF: “Prestação de serviço de suporte de vendas”)

# Resumo do resultado da loja na **revenda + instalação**

## Produtos iPedal

- Margem ou comissão (conforme modo de venda) sobre o valor sugerido de venda ao consumidor final publicado no [ipedalshop.com.br](http://ipedalshop.com.br)
- Estoque 100% iPedal, sem compra mínima

## Peças novas do balcão da sua loja

Recomendação iPedal para máxima experiência e máxima confiabilidade com o novo kit:

- Corrente nova
  - Cassete novo
- Outros:
- Pastilha de freio

## Serviço de instalação na sua oficina

- R\$1500 para bikes full suspension
  - R\$700 para hardtails direto com a loja
- Espaço de negociação com o cliente final
- Oportunidade para combinar com revisão geral

# Como comprar pelo iPedalShop

**#1**

**#2**

**#3**

1. Entre no **iPedalShop** <https://www.ipedalshop.com.br/> e clique em “cadastrar”
2. Faça seu **cadastro** como PJ, usando o CNPJ da sua bike shop. A partir desse cadastro, o sistema passa a reconhecer automaticamente o seu CNPJ como revenda e aplica as condições B2B nas compras.
3. **Escolha os produtos** e colocar no carrinho. Os preços exibidos no site são os preços de varejo sugeridos ao cliente final, mas as condições de revenda são aplicadas para o CNPJ cadastrado no momento da compra.

# Como comprar pelo iPedalShop - Revenda

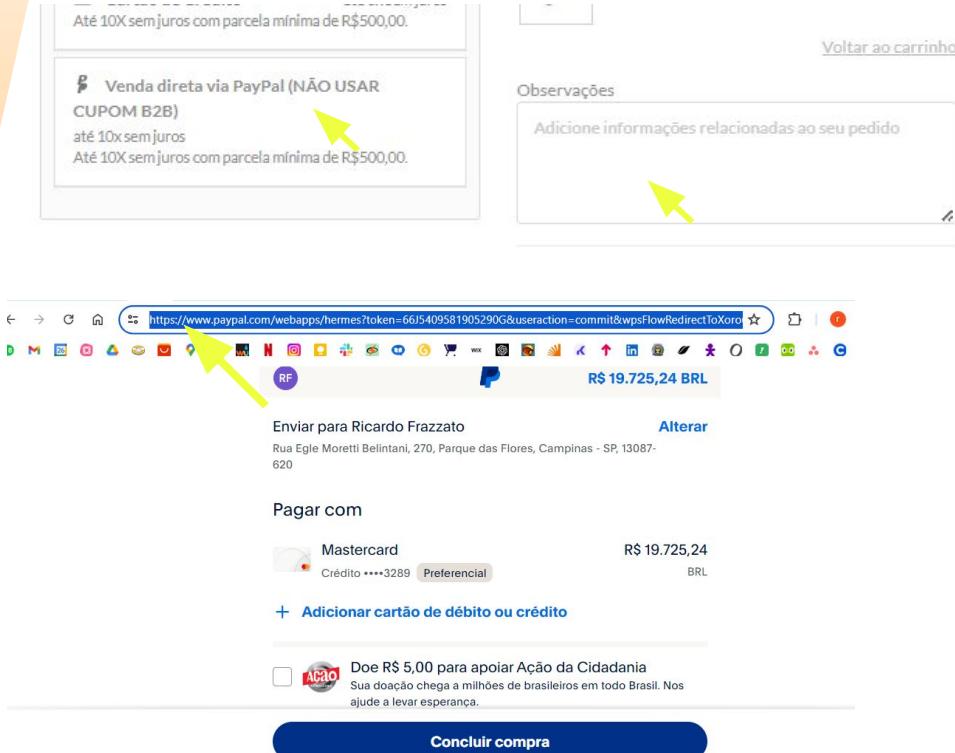
**Prossiga para o pagamento.** No passo 4 do carrinho.

**Se você for uma Bike Shop** (revenda) já cadastrada como PJ, o sistema reconhece automaticamente o seu CNPJ e aplica o desconto B2B direto no carrinho, sem necessidade de cupom. Depois, é só escolher a forma de pagamento.

Se a **forma de pagamento** for **PIX à vista**, será aplicado um desconto adicional sobre o valor já com B2B.

**O resumo da compra**, com todos os descontos aplicados, aparece no canto inferior direito da tela.

# Como comprar pelo iPedalShop - Venda Direta



**Prossiga para o pagamento.** No passo 4 do carrinho.

**Bike Shop Venda Direta** - informe no campo de “Resumo do Pedido / “Observações” o nome completo, CPF, endereço e forma de pagamento do cliente final.

Depois no campo “4-Formas de Pagamento” escolha “Venda direta”, escolha o parcelamento e gere o link de pagamento. Copie o link seguro da barra do navegador e envie para o cliente final fazer o pagamento.

Faça uma Nota Fiscal de Serviços para a iPedal no valor de 15% da venda para receber a comissão.

# Como comprar pelo iPedalShop - Revenda Faturada 20/40/60 dias (apenas clientes com histórico positivo)

## 1. Pedido pelo WhatsApp

- O Parceiro envia para o WhatsApp de Vendas B2B:
  - lista de itens do pedido
  - dados de contato do responsável financeiro do Parceiro (nome, e-mail, telefone)

## 2. Conferência do pedido

- Vendas B2B confere itens, valores e condições.
- Em seguida, confirma o pedido com o Parceiro e informa dia e horário em que os produtos estarão disponíveis para retirada.

## 3. Coleta dos produtos

- O Parceiro é responsável pela coleta.
- A retirada é feita na iPedal, na data e horário combinados.

*Continua na próxima página*

# Como comprar pelo iPedalShop - Revenda Faturada 20/40/60 dias (apenas clientes com histórico positivo)

## 4. Emissão de NF e boletos

- O Financeiro da iPedal emite a Nota Fiscal e os boletos com vencimento em 20/40/60 dias.
- Esses documentos são enviados ao responsável financeiro do Parceiro.

## 5. Pagamento

- O Parceiro realiza os pagamentos nas datas de vencimento indicadas nos boletos.

## 6. Atraso no pagamento

- Após 3 dias de atraso: o Financeiro da iPedal entra em contato para notificar e tentar regularizar.
- Após 20 dias de atraso: o título é protestado automaticamente. O pagamento passa a ser feito diretamente em cartório pelo Parceiro, que também assume os custos cartorários.

# Perfil do Cliente

**Praticante regular e frequente** de ciclismo (mínimo 1x semana), nas principais variantes:

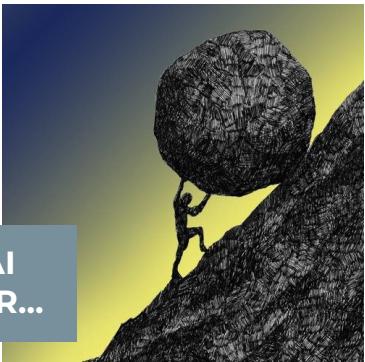
- MTB lazer em turmas da cidade (principal perfil)
- Cicloturismo
- Outros perfis: Seniors 60+, Performance. PCD

**Entende a diferença** entre componentes de diferentes **preços e qualidades** (exemplos: Shimano Acera versus XT, pneu Levorin versus Maxxis, suspensão Suntour versus Fox).

**Possui uma excelente bicicleta**, que não tem bom valor de venda como usada **versus o investimento necessário para comprar uma eBike com componentes piores** que os que ele usa habitualmente (transmissão, freios, suspensões e amortecedores costumam ser ruins nas eBikes de entrada, para amenizar um pouco o preço).

Precisa sentir **segurança em relação a garantia e pós-venda**, pois sabe que as eBikes podem dar problema e precisar de **assistência técnica efetiva**.

# Abordagens de venda - investindo bem o tempo do lojista



## Cliente:

- Não pedala e não tem bike
- “Qual a **eBike mais barata** que tem na loja?”

## Lojista:

- Compara a iPedal com eBikes de motor de cubo à partir de R\$8k (Caloi, Oggi)

**Resultado** - alto esforço de venda e baixo resultado

ALTA CHANCE  
DE  
COMPRAR!!!



## Cliente:

Pedala e tem uma bike boa, já entende de eBike::

- “Qual a **eBike BOA com preço mais em conta** que tem na loja?”

## Lojista:

- Compara a iPedal com eBikes MTB de R\$30k a 45k (Sense, Trek, SPZ)

**Resultado** - Menor esforço de venda e cliente satisfeito, efeito propaganda boca a boca em seguida

# Exemplos de perfis frequentes

## Longão

50 anos, boa resistência, roda todo FDS, clipado, bike HT 17" alumínio BB BSA 73,, autonomia desejada >120km ou >2000m, vai fazer Caminho da Fé.

- Motor 350W
- Bateria Fixa 700Wh BMS Inteligente
- Carregador

## Final de Semana

56 anos, condicionamento regular, pedal flat, anda 2x a 3x por mês, quer acompanhar a turma em trilhas medianas, bike HT trail alumínio BB pressfit. quer rodar 50 a 70km.

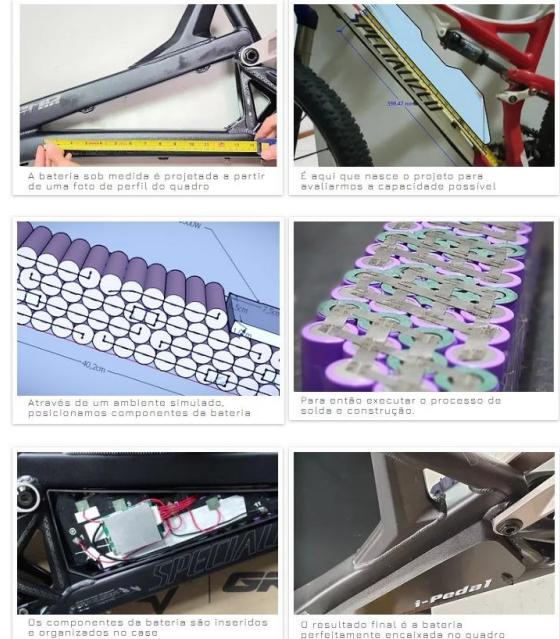
- Motor 500W
- Adaptador pressfit
- Bateria Removível P 540Wh
- Carregador

## Enduro Premium

47 anos, trilhas técnicas, roda todo FDS, bike de enduro de carbono BB Pressfit 92 com excelentes peças. Quer usar em bike parks e trilhas pesadas como Cantareira e Japi, Nova Lima, trilhas de barro no Sul

- Motor CYC Photon
- Adaptador pressfit
- Bateria Sob Medida 936Wh
- Carregador

# Kits de conversão : exemplos



# Relação com o cliente em 4 momentos

## Escolha do kit, venda e instalação

### Entrevista do lojista com cliente, perfis:

- da bike a ser convertida
- do ciclista
- expectativa de uso e autonomia

-Suporte iPedal ao lojista na recomendação;

-Garantia

<https://www.ipedalshop.com.br/garantia-ipedal>

## Revisão básica periódica

### No parceiro

- No 3º mês, depois a cada 1000km / 6 meses;
- Verificação, reaperto e lubrificação da engrenagem secundária;
- Sem remoção do kit da bike;
- 45 minutos;
- Cobrança direto da loja ao cliente final.

## 1º nível assistência técnica

### No parceiro

- Quando houver anomalia de funcionamento;
- Diagnóstico com suporte remoto da iPedal;
- Solução na sua loja ou encaminhamento 2º nível para a iPedal

## 2º nível assistência técnica

### Na iPedal;

- Envio do motor e/ou bateria via correio
- Diagnóstico avançado, desmontagem, revisão completa do sistema
- Garantia do reparo 3 meses

# Programa de manutenção

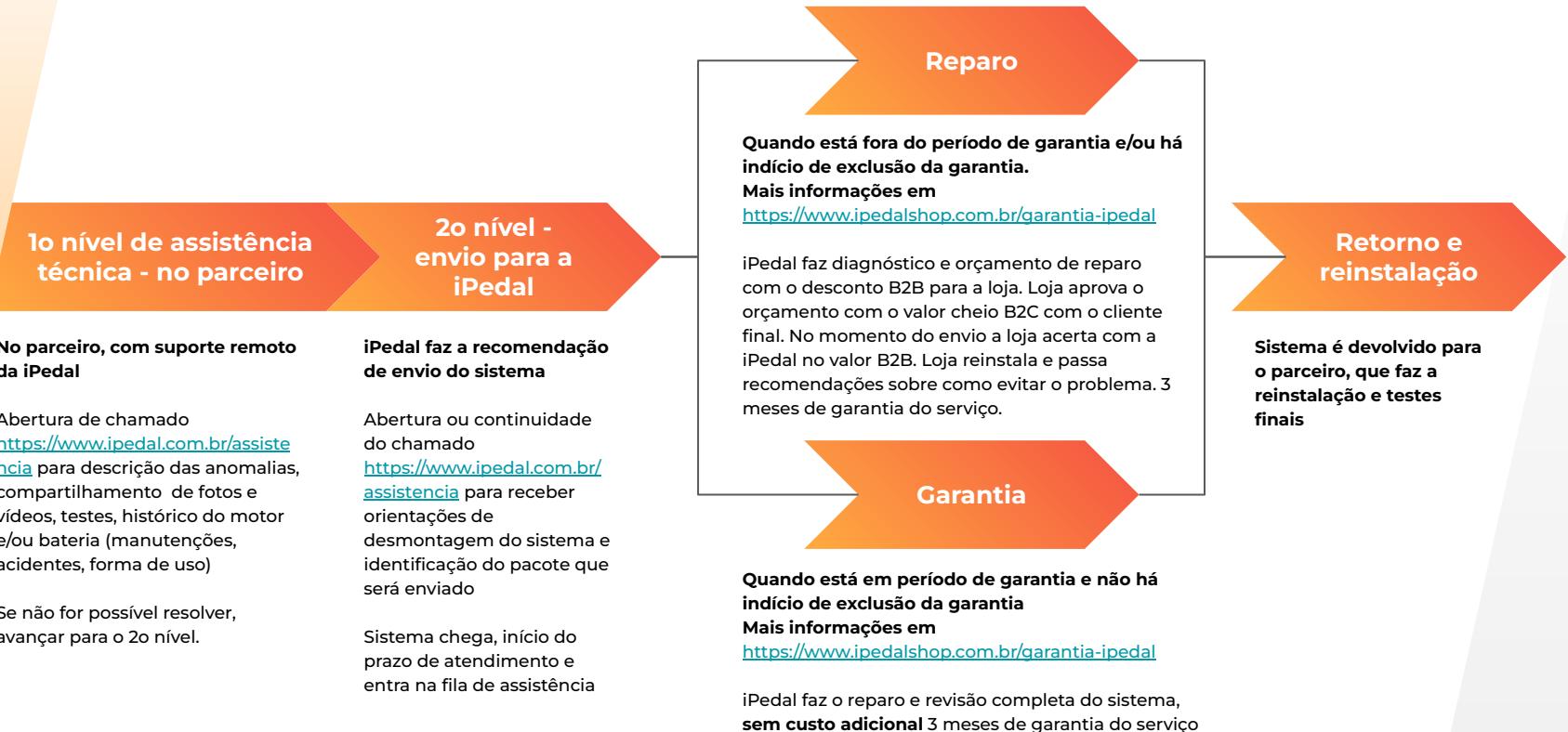
Item	Frequência	Responsável
Carregar completamente a bateria antes de usar	Toda vez antes de usar	Ciclista
Verificar limpeza e lubrificação da corrente, funcionamento dos freios, integridade das rodas e pneus, bom estado geral da relação e câmbios	Toda vez antes de usar	Ciclista
Verificar fixação e alinhamento do sensor de velocidade da roda no quadro e do ímã da roda	Toda vez antes de usar	Ciclista
<b>Revisão BÁSICA no sistema:</b> lubrificação de engrenagens secundárias, checagem de vedações e capas de engrenagem, verificação de chicotes e conexões elétricas, aperto da porca principal do movimento central, suporte auxiliar e tampas do motor	Aos 3 meses, depois a cada 6 meses / 1000 km	Parceiro Autorizado ou iPedal
<b>Revisão COMPLETA</b> do motor: desmontagem total, troca de rolamentos com folga, troca da capa de engrenagem secundária, lubrificação das engrenagens primárias, sistema de <b>vedações</b> iPedal, verificação completa do funcionamento do motor	A cada 2 anos / 5000 km ou serviços que envolvam troca de componentes internos	iPedal
<b>Revisão COMPLETA da bateria:</b> verificação da saúde da bateria e do carregador, avaliação interna de células e BMS, refazer vedações da bateria	A cada 2 anos / 5000 km ou serviços que envolvam troca de componentes internos	iPedal

# Proteção IP contra poeira e água

Categoria	Produto / Linha	Proteção IP	Proteção contra poeira	Proteção contra água	Não suporta	
Motores	Linha TSDZ	IP52	Proteção suficiente contra entrada de poeira de forma a não interferir no funcionamento	Proteção contra gotas de água projetadas a um ângulo de até 15 graus em relação à vertical, projeções de água de chuva e das rodas da bicicleta, sempre na posição vertical.	Não suporta jato de água pressurizada, não suporta submersão, não suporta lavagem nem exposição à chuva em posição horizontal nem de ponta-cabeça.	
	Linha Bafang	IP54		Proteção contra spray e gotas de água vindo de qualquer direção		
	Linha iPedal TS8					
Baterias iPedal	Linha CYC	IP65	Proteção completa contra entrada de poeira	Proteção contra jatos de água em pressão de mangueira convencional em qualquer direção.		
Baterias iPedal	Removíveis					
Painéis	Fixas / Range Extenders / Sob Medida	IP54	Proteção suficiente contra entrada de poeira de forma a não interferir no funcionamento	Proteção contra spray e gotas de água vindo de qualquer direção		
Carregadores	iPedal	IP40	Proteção contra entrada de filamentos	Não tem proteção	Não suporta poeira nem água.	

# Processo de assistência técnica

<https://www.ipedalshop.com.br/garantia-ipedal>



# Capacitação do Bike Shop e suporte

- **Site com área técnica e time de pós-venda:**
  - Vídeos e textos explicativos
  - Manuais para download
  - Catálogo de peças de reposição
  - Dúvidas técnicas e comerciais
- **Primeira compra e instalação B2B como exercício importante de capacitação:**
  - Demonstração do produto para os clientes
  - Desenvolver capacidade prática de instalação
- **Kit básico de peças e ferramentas recomendados**
  - Elétrica: multímetro digital, ferro de solda 60W, rolo de estanho, alicate de cabos
  - Mecânica: chaves gancho para porcas de movimento central de motores de conversão
  - Químicos: fita dupla face 3M VHB 4970, spray limpa contatos elétricos, adesivo cianoacrilato média viscosidade, graxa com alta resistência a água
  - Peças iPedal: cabos principais e painéis sobressalentes, baterias 36V e 48V para testes

# Sobre a iPedal

- Desde 2016 desenvolvendo soluções e convertendo eBikes
- Desenvolvimento e fabricação própria de baterias em São Paulo
- Desenvolvimento de soluções *tailor made* aplicáveis a todos os tipos de bicicleta (fabricação 3D, usinagem, eletrônica)
- Importação própria e distribuição direta de componentes e insumos. Distribuidor direto Bafang, TS, CYC e outras marcas
- Desenvolvimento de aprimoramentos para motores open source, em hardware, software e componentes mecânicos
- Teste e validação em competição e com hard users
- Parcerias com grandes marcas nacionais de bicicletas e com fornecedores de sistemas de mobilidade da Ásia (treinamentos in loco nas fábricas)
- Pós venda eficiente, estoque de peças e garantia <https://www.ipedalshop.com.br/garantia-ipedal>
- Manutenção e pós-venda dos equipamentos iPedal, com peças de reposição e mão de obra especializada.
- Soluções customizadas para projetos especiais: frotas de locação, Last Mile, PCD, ações de MKT, pesquisa científica, protótipos.



## Programa B2B Bike Shops 2026

Obrigado!

**Contato iPedal para B2B Bike Shops**  
11 93313 4618 (whatsapp)